

Was ist Sebia?

Sebia ist ein globales Diagnostikunternehmen mit Hauptsitz in der Nähe von Paris, einem Produktions- und Vertriebsstandort in Mainz in Deutschland, sowie mehreren weiteren Vertriebs- und Produktionsstandorten weltweit. Sebia entwickelt und produziert Geräte und Reagenzien für eine Vielzahl von Labortests, die in unterschiedlichen Krankheitsbereichen (z.B. Multiples Myelom, Diabetes, Alkoholismus, Autoimmunerkrankungen) Anwendung finden.

Wir erweitern unser Team der deutschen Vertriebsniederlassung Sebia Labordiagnostische Systeme GmbH und suchen wir zur Unterstützung einen

Field Sales Representative / Außendienstmitarbeiter (m/w/d) **für das Verkaufsgebiet NRW & Saarland**

Welche Aufgaben erwarten Sie bei uns?

- Verkauf unserer Analysegeräte, Systemreagenzien, Software und Serviceverträge an Labore im definierten Gebiet
- Systematischer Aufbau und Ausbau der Kundenbasis im Gebiet
- Gestaltung von Verträgen für Neu- und Bestandskunden auf der Ebene der Entscheider (Geschäfts- und Einkaufsleitung)
- Kontinuierliche Überprüfung bzgl. der Erreichung der geplanten Kundenziele (Umsatz, Volumen, Deckungsbeiträge), bei Abweichung Einleitung geeigneter Maßnahmen
- Entwicklung kundenindividueller Vermarktungskonzepte und Umsetzung der Produktstrategien einschließlich vorausschauender Planung und Ergebniskontrolle
- Sehr gute Marktkenntnisse, Marktbeobachtung (Wettbewerb, Kunden) im Gebiet, Übernahme von Sonderaufgaben
- Schnittstellen-Management zum Außendienst/Technik/Applikation und Auftragsbearbeitung

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene naturwissenschaftlich – technische Ausbildung, z.B. zum MTA, BTA CTA oder naturwissenschaftlich – technisches Studium wie z.B. Medizintechnik oder Biotechnologie, oder auch eine vergleichbare Qualifikation, Diplom-, Doktorat-, Bachelor-, Master- oder Ingenieurabschluss
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Verkauf und/oder dem Produktmanagement in der In-Vitro-Diagnostik
- Ausgeprägtes verkäuferisches und technisches Verständnis
- Englisch in Wort und Schrift
- Ein überzeugendes und sympathisches Auftreten mit hoher Servicebereitschaft
- Eigenständigkeit sowie eine lösungsorientierte, effiziente, selbstständige Arbeitsweise
- Ein Faible für neue kreative Lösungen und für Herausforderungen

Das bieten wir Ihnen:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen, wachstumsorientierten Umfeld
- Selbstständiges Arbeiten in einem kleinen Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Mitarbeiterentwicklung und Qualifizierung
- Arbeitgeberzuschuss zur Betrieblichen Altersvorsorge
- Zuschuss zum Kindergarten

Haben wir Sie neugierig gemacht?

Sie sind ein Verkaufstalent und arbeiten auch gerne im Team? Sie sind strukturiertes selbstständiges Arbeiten im Home Office und bei Kunden gewohnt?

Dann kontaktieren Sie uns gerne per E-Mail an jobs@sebia.de.

Sebia Labordiagnostische Systeme GmbH
Carl-Zeiss-Str. 49-51
55129 Mainz